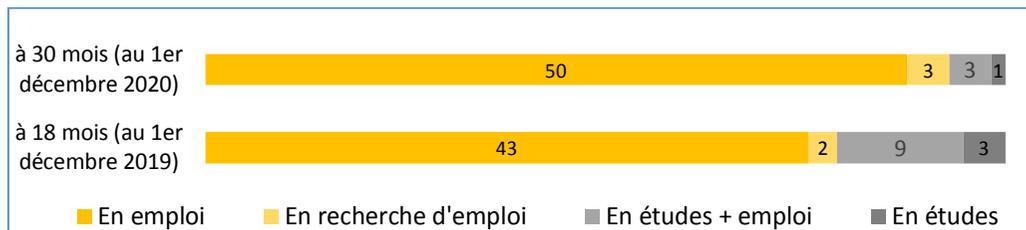


### Situations après la Licence Professionnelle

Nombre diplômés : 80  
 Nombre de répondants : 57  
 Taux de réponse : 71.25 %

Formation par alternance (ALT) : 77  
 Formation continue/ reprise d'études (FC/RE) : 3



Au 1<sup>er</sup>/12/2020, 1 diplômé en études + emploi est en alternance.

Au 1<sup>er</sup>/12/2019, 8 diplômés en études + emploi sont en alternance.

### Indicateurs clés de l'Insertion professionnelle

- Taux d'insertion de la licence professionnelle**

Nombre de diplômés en emploi / nombre de diplômés en emploi + en recherche d'emploi

Pour les répondants sans formation complémentaire post-licence professionnelle

	Tous répondants	ALT	FC/RE
A 18 mois	95.3% (41/43)	95.1% (39/41)	100% (2/2)
A 30 mois	93% (40/43)	92.7% (38/41)	100% (2/2)

- Durée de recherche active du 1<sup>er</sup> emploi**

Pour les répondants issus de la formation par alternance sans formation complémentaire post-licence professionnelle

	Moyenne	Médiane	Minimum	Maximum
Durée de recherche active (en mois) (1 non-réponse . n=38)	0.6	0	0	6

- Mode d'obtention du 1<sup>er</sup> emploi** - Pour les répondants en formation par alternance sans formation complémentaire post-Licence Professionnelle

Modalités d'accès à l'emploi	ALT
(3 non-réponses . n=35)	
Suite à l'alternance de Licence pro	15
Candidature spontanée	8
Réponse à une annonce (y compris annonce en ligne)	7
Via agence d'interim	2
Contacté par l'employeur via LinkedIn	2
Réseau personnel	1

- Taux de poursuite des études après la licence professionnelle**

(Études après la licence professionnelle / nombre de répondants)

	Tous répondants	ALT	FC/RE
	24.6% (14/57)	25.5% (14/55)	0% (0/2)

**L'insertion professionnelle au 1<sup>er</sup> décembre 2020**  
(pour les répondants sans formation complémentaire post-licence professionnelle Æ n=40)

**Caractéristiques de l'emploi**

	Eff.	%	ALT	FC/RE
<b>Type de contrat</b>				
CDI	33	82.5	31	2
CDD	6	15	6	
Intérimaire	1	2.5	1	
<b>Catégorie socio-professionnelle</b>				
Ingénieur, cadre	1	2.5		1
Profession intermédiaire	27	67.5	27	
Employé	11	27.5	10	1
Ouvrier	1	2.5	1	
<b>Type d'employeur</b>				
Entreprise privée	38	95	36	2
Entreprise publique	2	5	2	
<b>Temps de travail</b>				
Temps complet	40	100	38	2
<b>Lieu de l'emploi</b>				
Finistère	27	67.5	25	2
Bretagne (hors Finistère)	7	17.5	7	
Autres départements français	6	15	6	
<b>Secteurs d'activité</b>				
Activités financières et d'assurance	34	85	32	2
<i>Autres intermédiations monétaires</i>	27		25	2
<i>Activités des agents et courtiers d'assurances</i>	3		3	
<i>Autres assurances</i>	2		2	
<i>Autre distribution de crédit</i>	1		1	
<i>Gestion de fonds</i>	1		1	
Commerce, transports, hébergement et restauration	2	5	2	
Activités spécialisées scientifiques et techniques	1	2.5	1	
Activités de services administratifs et de soutien	1	2.5	1	
Autres activités de service	1	2.5	1	
Information et communication (dont informatique)	1	2.5	1	

**Revenu net mensuel en euros (hors primes et 13<sup>ème</sup> mois)**

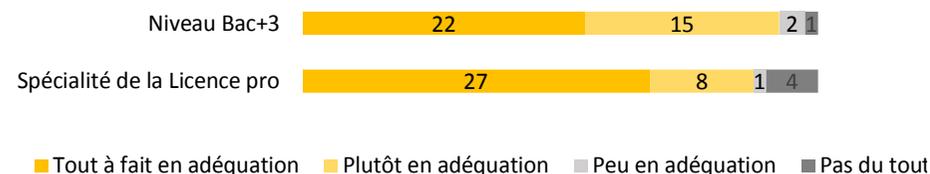
(Pour les répondants issus de la formation par alternance, en emploi en France, à temps plein, 2 non-réponses, n=36)

	ALT
Médian	1564.50"
Moyen	1547.22"
Minimum	1178"
Maximum	2200"

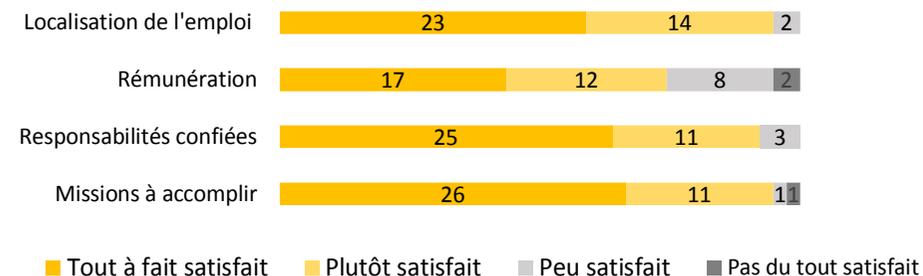
**Regards sur l'emploi**

23 répondants occupent toujours leur 1<sup>er</sup> emploi, au 1<sup>er</sup>/12/2020.

Adéquation emploi . formation :



Appréciation portée sur les principaux aspects de l'emploi (4 non-réponses) :



**Exemples d'emplois occupés au 1<sup>er</sup> décembre 2020 ou au 1<sup>er</sup> décembre 2019**  
 (pour les répondants sans formation complémentaire post-licence professionnelle)

Régime inscription	INTITULÉ DU POSTE	MISSIONS	SECTEUR D'ACTIVITÉ
Alt / FC/RE	Conseiller clientèle particuliers / Conseiller clientèle en banque / Conseiller clientèle / Conseiller bancaire / Conseiller financier	<ul style="list-style-type: none"> <li>- traitement des demandes concernant des produits bancaires ;</li> <li>- accompagnement des projets des clients.</li>   <li>- gestion et développement d'un portefeuille clients ;</li> <li>- gestion des risques ;</li> <li>- propositions de crédits et de placements.</li>   <li>- accueil des clients ;</li> <li>- conseiller les clients sur les produits bancaires et d'assurance ;</li> <li>- vente de produits bancaires ;</li> <li>- conseils ;</li> <li>- gestion administrative.</li>   <li>- conseiller les clients dans leur gestion au quotidien, sur leur épargne à court, à moyen et à long terme, leurs emprunts et leurs assurances.</li>   <li>- répondre à la demande de la clientèle (crédits, épargnes, assurances, compte chèque, carte bancaire...).</li>   <li>- proposer des produits bancaires et d'assurance ;</li>   <li>- accueil et orientation des clients ;</li> <li>- gestion de crédits et d'épargnes.</li> <li>- traitement des demandes (appels téléphoniques) dans un centre de relation clients.</li>   <li>Au sein d'un service administratif et logistique :</li> <li>- actes de gestion ;</li> <li>- contrats de crédit ;</li> <li>- saisie de valeurs ;</li> <li>- calcul de décomptes de remboursements anticipés ;</li> <li>- rédaction de documents de cession ;</li> <li>- gestion de la boîte mail commune ;</li> <li>- résiliation et ajout assurances ;</li> <li>- relance documents ;</li> <li>- contrôle conformité ;</li> <li>- lutte contre le blanchiment des capitaux et le financement du terrorisme (LCB-FT).</li> </ul>	<p align="center">                     Activités financières et d'assurance  <i>Autres intermédiations monétaires</i>  <i>Autre distribution de crédit</i>  <i>Gestion de fonds</i> </p>

Régime inscription	INTITULÉ DU POSTE	MISSIONS	SECTEUR D'ACTIVITÉ
Alt	Conseiller en épargne	Conseil clientèle sur les placements financiers.	Activités financières et d'assurance <i>Autres intermédiations monétaires</i>
Alt	Téléconseiller	Répondre à la demande de la clientèle et vente de produits.	Activités financières et d'assurance <i>Autres intermédiations monétaires</i>  Autres activités de service
Alt	Conseiller commercial en assurance	- prospection clients ; - fidélisation clients ; - développement d'un portefeuille clients ; - gestion des réclamations.	Activités financières et d'assurance <i>Autres assurances</i>
Alt	Conseiller en assurance	- conseil clients sur des contrats d'assurances (auto/habitation/santé) et prévoyance. - gestion de contrats ; - vente de contrats d'assurance.	Activités financières et d'assurance <i>Autres intermédiations monétaires</i>
Alt	Gestionnaire de sinistres assurance	Gestion des sinistres sur des contrats d'assurances responsabilité civile, assurances de personnes...	Activités financières et d'assurance <i>Activités des agents et courtiers d'assurances</i>
Alt	Assistant de direction support	- organisation des trajets pour le Conseil d'administration ; - gestion des réclamations clients ; - gestion des contrats avec les concessionnaires.	Activités financières et d'assurance <i>Activités des agents et courtiers d'assurances</i>
FC/RE	Chargé d'affaires agricoles	Gestion d'un portefeuille clients.	Activités financières et d'assurance <i>Autres intermédiations monétaires</i>
Alt	Attaché de clientèle particuliers	Conseil et vente de produits d'assurance et bancaires.	Activités financières et d'assurance <i>Autres assurances</i>
Alt	Commercial automobile	- accueil clients ; - vente ; - financement.	Commerce, transports, hébergement et restauration <i>Commerce de voitures et de véhicules automobiles légers</i>
Alt	Acheteur	Estimation et test de produits auprès de particuliers.	Commerce, transports, hébergement et restauration <i>Hypermarchés</i>

Régime inscription	INTITULÉ DU POSTE	MISSIONS	SECTEUR D'ACTIVITÉ
Alt	Manager de proximité en back office assurance	- encadrement d'une équipe ; - répondre à la demande clients en terme d'engagement en objectif et productivité.	Information et communication (y compris informatique) <i>Traitement de données, hébergement et activités connexes</i>
Alt	Courtier conseiller en assurances	- gestion de contrats ; - vente de contrats d'assurance.	Activités financières et d'assurance <i>Activités des agents et courtiers d'assurances</i>
Alt	Conseiller immobilier	- prospection ; - estimation de biens immobiliers ; - mise en place d'un mandat de vente ; - réalisation de visites ; - traitement des signatures de compromis de vente.	Activités immobilières <i>Agences immobilières</i>

**Sans emploi et en recherche d'emploi au 1er décembre 2020 (n=3)**  
(pour les répondants sans formation complémentaire post-licence professionnelle)

En recherche d'emploi depuis
Novembre 2020
Novembre 2019
Août 2020

## Poursuite d'études post Licence Professionnelle (n=14)

2018/2019 (n=10)			2019/2020 (n=12)			2020/2021 (n=4)		
Eff.	Intitulé de la formation Établissement	Résultat	Eff.	Intitulé de la formation Établissement	Résultat	Eff.	Intitulé de la formation Établissement	Résultat
n=1	Mastère management et gestion Formasup Bordeaux (33)	Obtenue	n=1	MBA Commerce et entrepreneuriat MBway Nantes (44) <b>En contrat d'apprentissage</b> (Commercial)	Obtenue			
n=1	MBA Conseiller clientèle professionnelle et privée MBway Rennes (35)	Obtenue	n=1	MBA Conseiller clientèle professionnelle et privée MBway Rennes (35) <b>En contrat de professionnalisation</b> (Conseiller professionnel)	Obtenue			
n=3	Master 1 Monnaie, Banque, Finance Assurance parcours Conseiller patrimonial en agence Université de Bretagne Sud (56)	Obtenue	n=3	Master 2 Monnaie, Banque, Finance Assurance parcours Conseiller patrimonial en agence Université de Bretagne Sud (56) <b>En contrat d'apprentissage (n=2)</b> <b>Type de contrat d'alternance non</b> <b>précisé (n=1)</b> (Conseiller clientèle) (n=1) (Conseiller clientèle bancaire et patrimonial) (n=1) (Intitulé de l'emploi non précisé) (n=1)	Obtenue			
n=1	DU Banque, Assurance et Coaching financier Université Catholique de l'Ouest - Guingamp (22)	Obtenue	n=1	DU Banque, Assurance et Coaching financier Université Catholique de l'Ouest - Guingamp (22) <b>En contrat d'apprentissage</b> (Conseiller professionnel)	Obtenue			
n=1	MBA Manager du développement commercial MBway Rennes (35)	En cours	n=1	MBA Manager du développement commercial MBway Rennes (35) <b>En contrat de professionnalisation</b> (Chargé de promotion)	Obtenue			

2018/2019 (n=10)			2019/2020 (n=12)			2020/2021 (n=4)		
Eff.	Intitulé de la formation <i>Établissement</i>	Résultat	Eff.	Intitulé de la formation <i>Établissement</i>	Résultat	Eff.	Intitulé de la formation <i>Établissement</i>	Résultat
n=1	Formation bac+3 Styliste designer mode <i>ESMOD Rennes (35)</i>	En cours	n=1	Formation bac+3 Styliste designer mode <i>ESMOD Rennes (35)</i>	Obtenue			
n=1	Master 1 Monnaie, Banque, Finance Assurance <i>Université de Rennes 1 (35)</i>	Obtenue	n=1	Licence de Gestion parcours Sciences de gestion et management <i>Université Rennes 1 (35)</i>	Obtenue	n=1	Master 1 Finance <i>Université Rennes 1 (35)</i>	En cours
n=1	Master 1 Monnaie, Banque, Finance, Assurance parcours Carrières bancaires <i>Université de Rennes 1 (35)</i>	Abandon						
			n=1	BTSA Analyse, conduite et stratégie de l'entreprise agricole <i>Lycée Pommerit (22)</i>	Obtenue			
			n=1	Licence professionnelle Commerce et distribution <i>Institut Supérieur de Formation Fruits et Légumes (ISFFEL) (29)</i> <b>En contrat d'apprentissage</b> <i>(Chef de rayon)</i>	Obtenue	n=1	Master 1 Gestion de production, logistique, achats - Marketing Commerce Distribution Achats <i>Institut Supérieur de Formation Fruits et Légumes (ISFFEL) / Université de Bretagne Occidentale (29)</i> <b>En contrat d'apprentissage</b> <i>(Responsable de rayon)</i>	En cours
			n=1	Certificate in Business Management <i>Greystone college (Australie)</i> <b>En études + emploi</b> <i>(Électricien)</i>	En cours	n=1	Certificate in Business Management <i>Greystone college (Australie)</i> <b>En études + emploi</b> <i>(Installateur de panneaux solaires)</i>	En cours

2018/2019 (n=10)			2019/2020 (n=12)			2020/2021 (n=4)		
Eff.	Intitulé de la formation <i>Établissement</i>	Résultat	Eff.	Intitulé de la formation <i>Établissement</i>	Résultat	Eff.	Intitulé de la formation <i>Établissement</i>	Résultat
						n=1	Licence professionnelle Assurance, banque, finance, parcours Chargé de clientèle expert <i>Institut d'Administration des Entreprises (IAE) - Université de Rennes 1 (35)</i> <b>En études + emploi (CDI)</b> <i>(Conseiller clientèle particulier en banque)</i>	En cours

**Nombre diplômés : 80**  
**Nombre de répondants : 57**  
**Taux de réponse : 71,3 %**

### Caractéristiques des diplômés

	Eff.	%
<b>Sexe</b>		
Hommes	37	46,3
Femmes	43	53,7
<b>Nationalité</b>		
Française	77	96,3
Étrangère	3	3,7
<b>Série de baccalauréat</b>		
Série STT/STG/STMG	34	42,5
Série ES	20	25
Série S	9	11,3
Bac pro tertiaire	7	8,8
Série L	2	2,5
Validation des études, expériences professionnelles ou acquis personnels (VAP)	2	2,5
Série STAE/STAV	2	2,5
Série STI2D	1	1,3
Série ST2S	1	1,3
Titre français admis en dispense	1	1,3
Titre étranger admis en équivalence	1	1,3
<b>Département du bac</b>		
Finistère	44	55
Bretagne (hors Finistère)	29	36,3
Autres départements français	6	7,5
Étranger	1	1,3
<b>Régime de description</b>		
Formation par alternance (ALT)	77	96,3
Formation continue/reprise d'études (FC/RE)	3	3,7
<b>Age à l'obtention de la Licence professionnelle</b>	<b>Médian</b>	<b>Moyenne</b>
	22 ans	23 ans

### Diplôme des répondants à l'entrée en Licence Professionnelle

**39 répondants ont obtenu un BTS** dont 7 BTS Banque, 3 BTS Banque, conseiller clientèle (particuliers), 7 BTS Assurance, 8 BTS Management des unités commerciales, 7 BTS Négociation relation client, 1 BTS Communication, 1 BTS Assistant de gestion PME PMI, 1 BTS Assistant manager, 1 BTS Négociateur technico-commercial, 1 BTS Technique de commercialisation, 1 BTS Assistant de direction, 1 BTSA Analyse, conduite et stratégie de l'entreprise agricole.

**10 répondants ont obtenu un DUT** : 5 DUT Techniques de commercialisation, 5 DUT Gestion des entreprises et des administrations.

**4 répondants ont obtenu une Licence générale** : 2 Licence AES, 1 Licence de droit et 1 Licence de Chimie. **1 répondant a validé une 2<sup>ème</sup> année de Licence** de Mathématiques.

**2 répondants ont obtenu une Licence professionnelle** dont 1 LP Gestion des Organisations Agricoles et Agroalimentaires et 1 LP Management des Organisations Agricoles.

**1 diplômé déclare ne pas avoir obtenu de diplôme** avant la Licence professionnelle.

☞ Consultez la liste des structures  
qui recrutent les diplômés de cette Licence

[www.univ-brest.fr/capavenir](http://www.univ-brest.fr/capavenir)

Rubrique « Observatoire »