

Nombre diplômés : 93
Nombre de répondants : 65
Taux de réponse : 69.9 %

Caractéristiques des diplômés

	Eff.	%
Sexe		
Hommes	39	41.94
Femmes	54	58.06
Nationalité		
Française	91	97.85
Étrangère	2	2.15
Série de baccalauréat		
Série ES	38	40.86
Série STT/STG/STMG	27	29.03
Bac pro tertiaire	9	9.68
Série A/A2/L	7	7.53
Série S	5	5.38
Série ST2S	2	2.15
Bac pro agricole	2	2.15
Bac pro industriel	1	1.08
Hôtellerie	1	1.08
Titre étranger admis en équivalence	1	1.08
Département du bac		
Finistère	50	53.76
Bretagne (hors Finistère)	37	39.78
Autres départements français	6	6.45
Régime d'inscription		
Formation par alternance (ALT)	84	90.32
Formation continue/reprise d'études (FC/RE)	9	9.68
Age à l'obtention de la Licence Pro	Médian	Moyenne
	22 ans	23.1 ans

Diplôme des répondants à l'entrée en Licence Professionnelle

40 répondants ont obtenu un BTS dont 11 BTS Banque, conseiller clientèle, 7 BTS Management des unités commerciales, 5 BTS Négociation relation client, 4 BTS Banque assurance finance, 4 BTS Assurance et 4 BTS Commerce international, 1 BTS Assistant de gestion PME PMI, 1 BTS Assistant manager, 2 BTS Comptabilité et gestion des organisations, 1 BTS Management en Hôtellerie et restauration

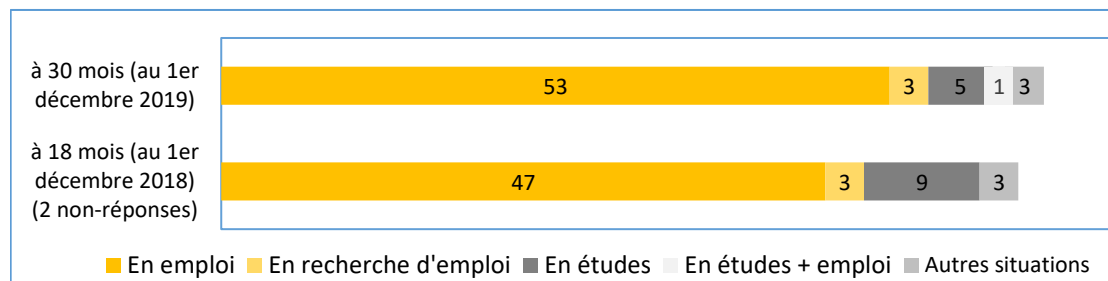
15 répondants ont obtenu un DUT : 8 DUT Techniques de commercialisation, 6 DUT Gestion des entreprises et des administrations, 1 DUT Gestion administrative et commerciale des organisations.

6 répondants ont obtenu une Licence générale, **1 répondant** une Licence professionnelle, **1 répondant** une formation en télécommunications et **1 répondant** un diplôme de Comptabilité et gestion.

1 non réponse

Situations après la Licence Professionnelle

3 non réponses au 1^{er}/12/2018



Au 1^{er}/12/2019, 2 diplômés en études sont en alternance - 1 diplômé en recherche d'emploi a trouvé un emploi qui commence peu après.

Au 1^{er}/12/2018, 3 diplômés en études sont en alternance.

Indicateurs clés de l'insertion professionnelle

Taux d'insertion de la licence professionnelle

Nombre de diplômés en emploi / nombre de diplômés en emploi + en recherche d'emploi

Pour les répondants sans formation complémentaire post-licence professionnelle

	Tous répondants	ALT	FC/RE
A 18 mois	93.48% (43/46)	92.86% (39/42)	100% (4/4)
A 30 mois	96% (48/50)	95.65% (44/46)	100% (4/4)

Durée de recherche active du 1^{er} emploi et nombre de mois travaillés

Pour les répondants issus de la formation par alternance **sans formation complémentaire post-licence professionnelle**

	Moyenne	Médiane	Minimum	Maximum
Durée de recherche active (en mois) (3 non-réponses, n=41)	0.5	0	0	8
Nombre de mois travaillés (n=44)	24.1	26	8	30

Taux de poursuite d'études après la licence professionnelle

(Études après la licence professionnelle / nombre de répondants)

	Tous répondants	ALT	FC/RE
	21.53% (14/65)	22.95% (14/61)	0% (0/4)

L'insertion professionnelle au 1^{er} décembre 2019 (pour les répondants sans formation complémentaire post-licence professionnelle – n=46)

les réponses de 2 diplômés ne sont pas assez détaillées et ne seront pas exploitées

Caractéristiques de l'emploi

	Eff.	%	ALT	FC/RE
Modalités d'accès à l'emploi (1 non-réponse)				
Suite à l'alternance en Licence pro	18	39.13	15	3
Candidature spontanée	12	26.09	11	1
Réponse à une annonce	7	15.22	7	
Réseau	4	8.69	4	
Évolution interne	1	2.17	1	
Via Pôle emploi	1	2.17	1	
Réponse à une annonce en ligne	1	2.17	1	
Création d'entreprise	1	2.17	1	
Type de contrat				
CDI	41	89.13	37	4
CDD	4	8.70	4	
Indépendant, chef d'entreprise	1	2.17	1	
Catégorie socio-professionnelle				
Ingénieur, cadre	1	2.17	1	
Artisan, commerçant, chef d'entreprise	1	2.17	1	
Profession intermédiaire	35	76.09	31	4
Employé	9	19.57	9	
Type d'employeur				
Entreprise privée	42	91.30	39	3
Organisme à but non lucratif ou association	2	4.34	2	
Indépendant, auto-entrepreneur	1	2.17	1	
Personne exerçant une profession libérale	1	2.17		1
Temps de travail				
Temps complet	46	100	42	4
Lieu de l'emploi (1 non-réponse)				
Finistère	27	58.70	26	1
Bretagne (hors Finistère)	14	30.43	11	3
Autres départements français	4	8.70	4	
Secteurs d'activité				
Activités financières et d'assurance	39	84.78	35	4
Activités immobilières	1	2.17	1	
Activités spécialisées scientifiques et techniques	1	2.17	1	
Activités de services administratifs et de soutien	1	2.17	1	
Arts, spectacles et activités récréatives	1	2.17	1	
Commerce, transports, hébergement et restauration	1	2.17	1	
Santé humaine et action sociale	1	2.17	1	
Construction	1	2.17	1	

Revenu net mensuel en euros (hors primes et 13^{ème} mois)

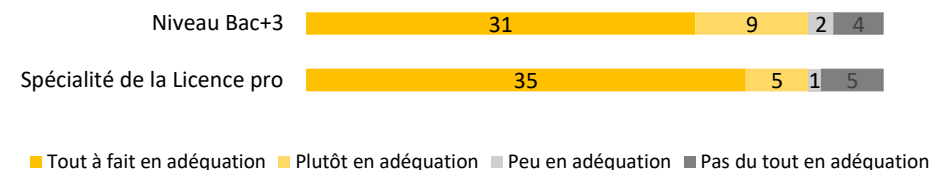
(Pour les répondants issus de la formation par alternance, en emploi en France, à temps plein, 7 non-réponses, n=42)

	ALT (n=39)	FC/RE (n=3)
Médian	1487€	1450
Moyen	1449.10€	1408.33
Minimum	600€	1300
Maximum	1900€	1475

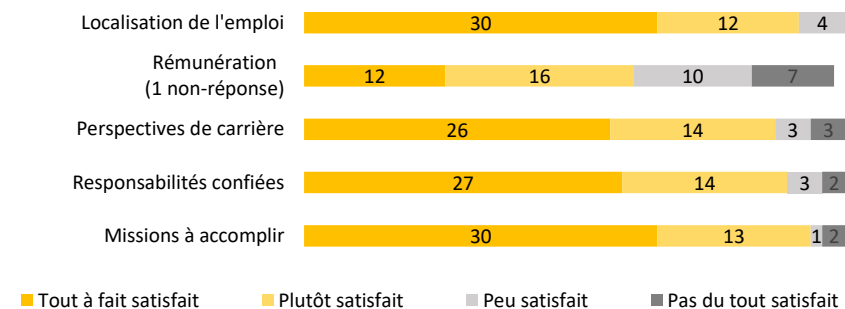
Regards sur l'emploi (n=46)

27 répondants occupent toujours leur 1^{er} emploi, au 1^{er}/12/2019.
11 répondants recherchent un nouvel emploi.

Adéquation emploi – formation :



Appréciation portée sur les principaux aspects de l'emploi :



Exemples d'emplois occupés au 1^{er} décembre 2019 ou au 1^{er} décembre 2018

(pour les répondants sans formation complémentaire post-licence professionnelle)

Régime inscription	INTITULÉ DU POSTE	MISSIONS	SECTEUR D'ACTIVITÉ
Alt FC/RE	Conseiller / Chargé de Clientèle	Vente d'assurances, de crédits, de produits d'épargne et accompagnement des clients. Gestion d'un portefeuille clients, accueil partagé, ventes de produits d'assurance, banque au quotidien, prêts immobiliers, valeurs mobilières... Mission de conseil aux clients, démarchage téléphonique.	Activités financières et d'assurance <i>Autres intermédiations monétaires</i>
Alt	Conseiller d'accueil	- Renseigner les clients ; - Gestion du poste d'accueil ; - Traitement des versements des commerçants.	Activités financières et d'assurance <i>Autres intermédiations monétaires</i>
Alt	Chargé de relation assurances	- Ouverture et suivi de sinistres ; - Recours ; - Lien avec experts automobile et MRH (assurance multirisques habitation) ; - Gestion des dossiers DAB (Dommages aux biens) jusqu'à 30 000 euros.	Activités financières et d'assurance
Alt	Commercial	- Accueil, conseil et fidélisation des clients ; - Prospection ; - Gestion des résultats commerciaux ; - Mise en place d'actions commerciales.	Activités financières et d'assurance <i>Activités des agents et courtiers d'assurances</i>
Alt	Conseiller en recouvrement	Offrir des solutions de règlement à des débiteurs en banque.	Activités financières et d'assurance <i>Autre distribution de crédit</i>
Alt FC/RE	Assistant commercial / Conseiller commercial	- Accueillir, renseigner et conseiller les clients et prospects dans le domaine du financement, de l'épargne (livret d'épargne, compte bourse...) et de l'assurance (assurance habitation, automobile, assurance-vie...) ; - Commercialiser et conseiller nos prospects/clients sur nos produits ; - Renseigner les clients et prospects pour des crédits immobiliers. - Accueil client, proposer et vendre des contrats IARD (Incendie, Accidents et Risques Divers) / mutuelles prévoyance / banque adaptée aux besoins des clients ; - Gestion administrative.	Activités financières et d'assurance <i>Autres intermédiations monétaires</i> <i>Activités des agents et courtiers d'assurances</i> <i>Gestion de fonds</i>

Alt	Chargé de recouvrement	Mission de recouvrement de crédits.	Activités financières et d'assurance <i>Autre distribution de crédit</i>
Alt	Conseillère service client au service international	- Traitement des opérations à risque sur l'international. - Mission de conseil aux clients.	Activités financières et d'assurance <i>Autres intermédiations monétaires</i>
Alt	Conseiller souscription et gestion	En soutien des conseillers du réseau, en charge de trouver des solutions adaptées, commercialisées par des compagnies partenaires, lorsque les contrats standards de la compagnie ne conviennent pas (protections professionnelles et privées).	Activités financières et d'assurance <i>Autres assurances</i>
Alt	Assistant administratif	- Vérification du respect des critères fixés par la compagnie d'assurance concernant les souscriptions/modifications effectuées sur les contrats d'assurance-vie. - Saisie des opérations qui ne pouvaient pas l'être en agence mais possible en middle office. - Contrôle de la conformité des éléments présents sur les bordereaux aux attentes de la compagnie, pour les opérations saisies directement par la compagnie.	Activités financières et d'assurance <i>Autres intermédiations monétaires</i>

Sans emploi et en recherche d'emploi au 1er décembre 2019 (n=3)
(pour les répondants sans formation complémentaire post-licence professionnelle)

En recherche d'emploi depuis	Zone de mobilité	Domaine de recherche	Nombre de mois travaillés depuis la Licence professionnelle :
Novembre 2019	Région de résidence et régions limitrophes	Dans et hors du domaine de la Licence professionnelle	14 mois
Octobre 2019	Département de résidence	Dans et hors du domaine de la Licence professionnelle	16 mois
Ce répondant a trouvé un emploi commençant peu après le 1 ^{er} décembre 2019			24 mois

Autres situations (n=3)

- 1 répondant est en congé sabbatique.
- 1 répondant est en inactivité.
- 1 répondant n'a pas précisé sa situation.

☞ Consultez la liste des structures qui recrutent les diplômés de cette Licence
www.univ-brest.fr/cap-avenir
Rubrique « Enquêtes »

Poursuite d'études post Licence Professionnelle (n=14)

2017/2018 (n=8)			2018/2019 (n=9)			2019/2020 (n=6)		
Eff.	Intitulé de la formation Établissement	Résultat	Eff.	Intitulé de la formation Établissement	Résultat	Eff.	Intitulé de la formation Établissement	Résultat
n=1	Master 1 Monnaie Banque Finance Assurance - Conseiller patrimonial en agence <i>Université Bretagne Sud (56)</i>	Obtenu	n=1	Master 2 Monnaie Banque Finance Assurance - Conseiller patrimonial en agence <i>Université Bretagne Sud (56)</i> En contrat de professionnalisation (Commercial)	Obtenu			
n=1	Master 1 Monnaie Banque Finance Assurance - Conseiller patrimonial en agence <i>Université Bretagne Sud (56)</i>	Obtenu	n=1	Master 2 Monnaie Banque Finance Assurance - Conseiller patrimonial en agence <i>Université Bretagne Sud (56)</i>	Obtenu			
n=1	Master 1 Monnaie Banque Finance Assurance - Conseiller patrimonial en agence <i>Université Bretagne Sud (56)</i>	En cours	n=1	Master 2 Monnaie Banque Finance Assurance - Conseiller patrimonial en agence <i>Université Bretagne Sud (56)</i>	Obtenu			
n=1	DU Banque, Assurance et Coaching financier <i>Université Catholique de l'Ouest Guingamp (22)</i>	Obtenu	n=1	DU Banque, Assurance & Coaching financier <i>Université Catholique de l'Ouest Guingamp (22)</i>	Obtenu			
n=1	Master 1 Management et Administrations et Entreprises <i>IAE de Brest (29)</i>	Non obtenu						
n=1	Programme Grande École <i>La Rochelle Business School (17)</i>	En cours	n=1	Master Grande École Marketing et Management des Ventes <i>La Rochelle Business School (17)</i>	Obtenu			
n=1	Master 1 Gestion de Patrimoine <i>Université de Caen – IAE (14)</i>	Obtenu	n=1	Master 2 Gestion de Patrimoine <i>Université de Caen – IAE (14)</i> En contrat de professionnalisation	Obtenu			
n=1	Master 1 Monnaie Banque Finance Assurance <i>Université de Rennes 1 (35)</i>	Obtenu	n=1	Master 2 Monnaie Banque Finance Assurance <i>Université de Rennes 1 (35)</i>	Non obtenu			

2017/2018 (n=8)			2018/2019 (n=9)			2019/2020 (n=6)		
Eff.	Intitulé de la formation <i>Établissement</i>	Résultat	Eff.	Intitulé de la formation <i>Établissement</i>	Résultat	Eff.	Intitulé de la formation <i>Établissement</i>	Résultat
			n=1	Formation en événementiel et communication sportive (Bac+5) <i>AMOS Sport Business School Nantes (44)</i>	Obtenue	n=1	Formation en événementiel et communication sportive (Bac+5) <i>AMOS Sport Business School Nantes (44)</i>	En cours
			n=1	Master 1 Gestion de Patrimoine <i>Université de Montpellier - Institut Montpellier Management (34)</i> En contrat d'apprentissage <i>(Agent de maîtrise)</i>	Obtenue	n=1	Master 2 Gestion de Patrimoine <i>Université de Montpellier - Institut Montpellier Management (34)</i> En contrat d'apprentissage	En cours
						n=1	Master 1 Communication Numérique et Conception Multimédia mention Informatique <i>Université Catholique de L'Ouest – Angers (49)</i>	En cours
						n=1	Mastère Commerce Management Stratégie d'Entreprise <i>ESCAM Brest - École Supérieure du Commerce des Affaires et du Management (29)</i> En contrat de professionnalisation <i>(Chargé d'affaires entreprises)</i>	En cours
						n=1	Bachelor Conseiller Patrimonial en Agence <i>École Supérieure de la Banque (CFPB) (35)</i> En études + emploi <i>(Conseiller privé)</i>	En cours
						n=1	Master 1 mention Économie sociale et solidaire, parcours Finances solidaires et gestion des entreprises <i>Université Rennes 2 (35)</i>	En cours