

Nombre diplômés : 16
Nombre de répondants : 10
Taux de réponse : 62.5%

Caractéristiques des diplômés

	Eff.	%
Sexe		
Hommes	8	50
Femmes	8	50
Nationalité		
Française	16	100
Série de baccalauréat		
Série STT/STG/STMG	7	43.75
Série D/S	3	18.75
Série ES	3	18.75
Série L	1	6.25
Bac pro tertiaire	1	6.25
Validation études expérience professionnelle	1	6.25
Département du bac		
Finistère	10	62.5
Bretagne (hors Finistère)	3	18.75
Autres départements français	2	12.5
Non précisé	1	6.25
Régime d'inscription		
Formation par alternance (ALT)	12	75
Validations des acquis de l'expérience (VAE)	4	25
Age à l'obtention de la Licence Professionnelle		
	Médian	Moyenne
	22.5 ans	26.7 ans

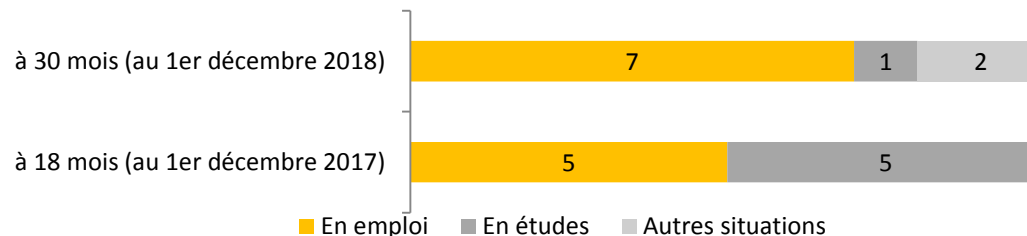
Diplôme des répondants à l'entrée en Licence Professionnelle

5 répondants ont obtenu un BTS : 2 BTS négociation et relation client - 2 BTS Assistant manager – 1 BTS Management des unités commerciales

3 répondants ont obtenu un DUT : 2 DUT Gestion des entreprises et administrations – 1 DUT Techniques de commercialisation

1 répondant a obtenu un Bachelor. 1 répondant a été admis via la VAE.

Situations après la Licence Professionnelle



Indicateurs clés de l'insertion professionnelle

Taux d'insertion de la licence professionnelle

Nombre de diplômés en emploi / nombre de diplômés en emploi + en recherche d'emploi

Pour les répondants sans formation complémentaire post-licence professionnelle

	Tous répondants	ALT	VAE
A 18 mois	100% (5/5)	100% (3/3)	100% (2/2)
A 30 mois	100% (4/4)	100% (3/3)	100% (1/1)

Durée de recherche active du 1^{er} emploi et nombre de mois travaillés

Pour les répondants issus de la formation par alternance **sans formation complémentaire post-licence professionnelle** (n=3)

	Moyenne	Médiane	Minimum	Maximum
Durée de recherche active (en mois)	0.7	0	0	2
Nombre de mois travaillés	26.7	27	26	27

Taux de poursuite d'études après la licence professionnelle

(Etudes après la licence professionnelle / nombre de répondants)

	Tous répondants	ALT	VAE
	50% (5/10)	62.5% (5/8)	0% (0/2)

L'insertion professionnelle au 1^{er} décembre 2018 (pour les répondants sans formation complémentaire post-licence professionnelle - n=4)

Caractéristiques de l'emploi

	Eff.	%	ALT	VAE
Modalités d'accès à l'emploi				
Réseau	1	25	1	
Suite à l'alternance en Licence pro	1	25	1	
Candidature spontanée	1	25	1	
En emploi avant la Licence pro	1	25		1
Type de contrat				
CDI	4	100	3	1
Catégorie socio-professionnelle				
Ingénieur, cadre, profession libérale	1	25		1
Profession intermédiaire	3	75	3	
Type d'employeur				
Entreprise privée	4	100	3	1
Temps de travail				
Temps complet	4	100	3	1
Lieu de l'emploi				
Finistère	3	75	2	1
Autres départements français	1	25	1	
Secteurs d'activité				
Industries (manufacturières, extractives et autres) :	1	25		1
<i>Fabrication de moteurs, génératrices et transformateurs électriques</i>	1			
Commerce, transports, hébergement et restauration :	1	25	1	
<i>Autres commerces de détail en magasin non spécialisé</i>	1			
Construction :	1	25	1	
<i>Travaux de menuiserie bois et pvc</i>	1			
Activités de services administratifs et de soutien	1	25	1	
<i>Location-bail de propriété intellectuelle et de produits similaires, à l'exception des œuvres soumises à copyright</i>	1			

Revenu net mensuel en euros (hors primes et 13^{ème} mois)

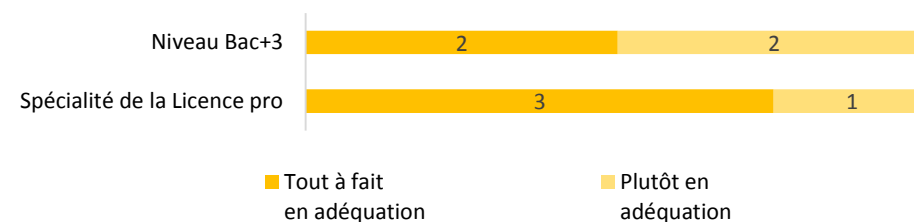
(Pour les répondants issus de la formation par alternance, en emploi en France, à temps plein – n=3)

	ALT
Entre 1251 et 1500€	1
Entre 1501 et 1750€	1
Entre 2000 et 2500€	1

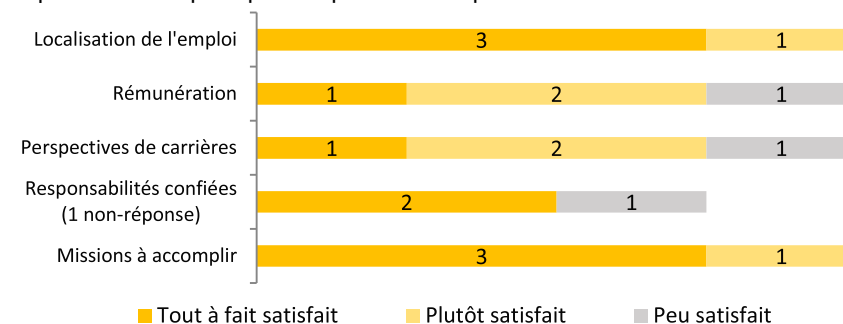
Regards sur l'emploi

Tous les répondants occupent toujours leur 1^{er} emploi, au 1^{er}/12/2018
Aucun répondant ne recherche un nouvel emploi

Adéquation emploi – formation :



Appréciation portée sur les principaux aspects de l'emploi :



Exemples d'emplois occupés au 1^{er} décembre 2018 ou au 1^{er} décembre 2017

(pour les répondants sans formation complémentaire post-licence professionnelle)

Régime inscription	INTITULE DU POSTE	MISSIONS	SECTEUR D'ACTIVITE
ALT	Commercial	Réponses aux appels d'offres pour les entreprises et collectivités territoriales. Négociations des prix avec les clients et les fournisseurs	<p>Commerce, transports, hébergement et restauration <i>Autres commerces de détail en magasin non spécialisé</i></p> <p>Activités de services administratifs et de soutien <i>Location-bail de propriété intellectuelle et de produits similaires, à l'exception des œuvres soumises à copyright</i></p>
ALT	Technico-commercial	Conseil, accompagnement, prescription, ventes, relationnel.	<p>Construction <i>Travaux de menuiserie bois et pvc</i></p>
VAE	Responsable des ventes	Animation des ventes et supports aux équipes commerciales	<p>Industries (manufacturières, extractives et autres) <i>Fabrication de moteurs, génératrices et transformateurs électriques</i></p>

Poursuite d'études post-Licence Professionnelle (n=5)

2016/2017 (n=4)			2017/2018 (n=5)			2018/2019 (n=1)		
Eff.	Intitulé de la formation <i>Établissement</i>	Résultat	Eff.	Intitulé de la formation <i>Établissement</i>	Résultat	Eff.	Intitulé de la formation <i>Établissement</i>	Résultat
n=1	Master 1 marketing <i>Université de Bretagne Occidentale (29)</i>	Obtenue	n=1	Master 2 marketing <i>Université de Bretagne Occidentale (29)</i>	Obtenue			
n=1	Mastère Manager Marketing et Commercial <i>ESG, Ecole de commerce Rennes (35)</i>	En cours	n=1	Mastère Manager Marketing et Commercial <i>ESG, Ecole de commerce Rennes (35)</i>	Obtenue			
n=1	Bac+4 Marketing et commerce <i>Institut supérieur de formation fruits et légumes (29)</i>	Obtenue	n=1	Bac+5 Marketing et commerce <i>Institut supérieur de formation fruits et légumes (29)</i>	Obtenue			
n=1	Programme Grande Ecole <i>Neoma Business School (76)</i>	Obtenue	n=1	Programme Grande Ecole <i>Neoma Business School (76)</i>	Obtenue			
			n=1	Programme grande école <i>Kedge Business School (33)</i>	En cours	n=1	Programme grande école <i>Kedge Business School (33)</i>	En cours

Autres situations (n=2)

Les répondants n'ont pas précisé leur situation.

☞ Consultez la liste des structures qui recrutent les diplômés de ce Master
www.univ-brest.fr/capavenir
 Rubrique « Observatoire »