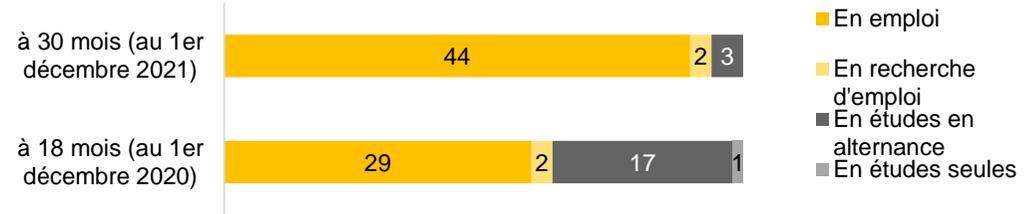


Situations après la Licence Professionnelle

Nombre diplômés : 73  
Nombre de répondants : 49  
Taux de réponse : 67,1%

Formation par alternance / Formation initiale (ALT / FI) : 71  
Formation continue/ reprise d'études (FC/RE) : 2



Indicateurs clés de l'insertion professionnelle

Taux d'insertion de la licence professionnelle

Nombre de diplômés en emploi / nombre de diplômés en emploi + en recherche d'emploi

Pour les répondants sans formation complémentaire post-licence professionnelle

	Tous répondants	ALT	FC/RE
A 18 mois	93,3% (28/30)	93,1% (26/28)	100% (2/2)
A 30 mois	93,3% (28/30)	93,1% (26/28)	100% (2/2)

Durée de recherche active du 1<sup>er</sup> emploi

Pour les répondants issus de la formation par alternance sans formation complémentaire post-licence professionnelle

	Moyenne	Médiane	Minimum	Maximum
Durée de recherche active (en mois) (1 non-réponse - n=28)	0,9	0,5	0	4

Mode d'obtention du 1<sup>er</sup> emploi - Pour les répondants en formation par alternance sans formation complémentaire post-Licence Professionnelle

Modalités d'accès à l'emploi (1 non-réponse - n=28)	ALT
Suite à l'alternance de Licence pro	9
Réponse à une annonce	8
Candidature spontanée	7
Contacté par l'employeur	2
Suite à un 1 <sup>er</sup> contrat chez l'employeur	1
Via une agence d'intérim	1

Taux de poursuite d'études après la licence professionnelle

(Études après la licence professionnelle / nombre de répondants)

	Tous répondants	ALT	FC/RE
	38,8% (19/49)	39,6% (19/47)	0% (0/2)

**L'insertion professionnelle au 1<sup>er</sup> décembre 2020**  
(pour les répondants sans formation complémentaire post-licence professionnelle – n=28)

**Caractéristiques de l'emploi**

	Eff.	%	ALT	FC/RE
<b>Type de contrat</b>				
CDI	26	92,8	24	2
Fonctionnaire	1	3,6	1	
Indépendant	1	3,6	1	
<b>Catégorie socio-professionnelle</b>				
Profession intermédiaire	21	75	19	2
Employé	4	14,2	4	
Catégorie C Fonction publique	1	3,6	1	
Cadre	1	3,6	1	
Indépendant/chef d'entreprise	1	3,6	1	
<b>Type d'employeur</b>				
Entreprise privée	26	92,8	24	2
Fonction publique	1	3,6	1	
Indépendant	1	3,6	1	
<b>Temps de travail</b>				
Temps complet	27	94,4	25	2
Non précisé	1	5,6	1	
<b>Lieu de l'emploi</b>				
Finistère	21	75	19	2
Bretagne (hors Finistère)	4	14,3	4	
Autres départements français	2	7,1	2	
Etranger	1	3,6	1	
<b>Secteurs d'activité</b>				
Activités financières et d'assurance	24	85,7	22	2
<i>Autres intermédiations monétaires</i>	17		16	1
<i>Activités des agents et courtiers d'assurances</i>	4		3	1
<i>Non précisé</i>	3		3	
Activités immobilières	2	7,1	2	
<i>Agences immobilières</i>	2		2	
Activités spécialisées scientifiques et techniques	1	3,6	1	
<i>Activités spécialisées scientifiques et techniques diverses</i>	1			
Administration publique (hors enseignement)	1	3,6	1	

**Revenu net mensuel en euros (hors primes et 13<sup>ème</sup> mois)**

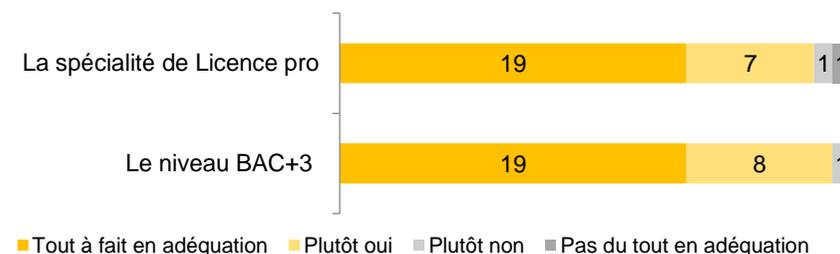
(Pour les répondants issus de la formation par alternance, en emploi en France, à temps plein, 1 non-réponse - n=25)

	ALT
Médian	1560€
Moyen	1916,8€
Minimum	1200€
Maximum	8000€

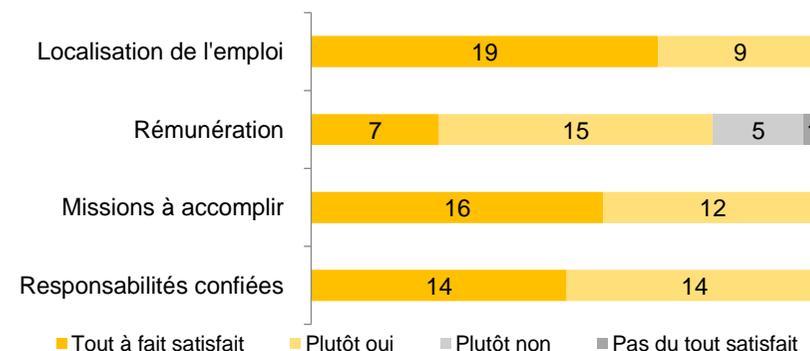
**Regards sur l'emploi**

19 répondants occupent toujours leur 1<sup>er</sup> emploi, au 1<sup>er</sup>/12/2021.

Adéquation emploi – formation :



Appréciation portée sur les principaux aspects de l'emploi :



**Exemples d'emplois occupés au 1<sup>er</sup> décembre 2020 ou au 1<sup>er</sup> décembre 2019**  
 (pour les répondants sans formation complémentaire post-licence professionnelle)

Régime inscription	INTITULÉ DU POSTE	MISSIONS	SECTEUR D'ACTIVITÉ
ALT	Conseiller commercial	Accueil et conseil	Activités financières et d'assurance <i>Autres intermédiations monétaires</i>
ALT	Conseiller clientèle particulier	Suivi client, banque au quotidien, épargne, crédit conso et habitat, assurance	Activités financières et d'assurance <i>Autres intermédiations monétaires</i>
ALT	Conseiller clientèle	Accueil, vente, commercialisation (épargne, assurance ..)	Activités financières et d'assurance <i>Autres intermédiations monétaires</i>
ALT	Gestionnaire de clientèle particuliers	Rendez-vous client phoning ventes	Activités financières et d'assurance <i>Autres intermédiations monétaires</i>
ALT	Middle market account manager	Gestion d'un portefeuille clients avec but de faire évoluer le CA initial	Activités immobilières <i>Agences immobilières</i>
ALT	Chargé de clientèle	Conseil clientèle particuliers associations. Épargne assurance-crédit habitat et conso	Activités financières et d'assurance
ALT	Responsable d'agence, collaborateur commercial particulier et gestionnaire sinistre professionnel	Gestion de l'accueil client en agence Traitement des demandes par mail ou par téléphone Prospection commerciale Gestion des sinistres professionnels Tuteur d'un apprentie	Activités financières et d'assurance <i>Activités des agents et courtiers d'assurances</i>
ALT	Conseiller de clientèle particulier	Banque assurance	Activités financières et d'assurance <i>Autres intermédiations monétaires</i>
ALT	Chargé de relations indemnisation	Gestion de sinistres pour une compagnie d'assurance	Activités financières et d'assurance
ALT	Manager d'une équipe commerciale	Formation, suivi de statistique, gestion des commerciaux	Activités spécialisées, scientifiques et techniques <i>Activités spécialisées, scientifiques et techniques diverses</i>

ALT	Conseiller clientèle	Accueil clientèle Logistique Gestion des rendez-vous	Activités financières et d'assurance <i>Autres intermédiations monétaires</i>
ALT	Marin d'Etat	Militaire en tant que comptable logisticien	Administration publique (hors enseignement)
ALT	Gestionnaire Middle office	Dans une banque en ligne, gestion en back office des entrées et suivi de relations clients	Activités financières et d'assurance <i>Autres intermédiations monétaires</i>
ALT	Gestionnaire clientèle particulier	Accompagnement des clients particuliers sur tous les systèmes bancaires, d'assurance, crédits et épargne	Activités financières et d'assurance <i>Autres intermédiations monétaires</i>
ALT	Conseiller clientèle particulier	Conseil et accompagnement des clients dans leurs projets de vie, assurances, crédit, banque au quotidien, gestion de portefeuille client et vente	Activités financières et d'assurance <i>Autres intermédiations monétaires</i>
ALT	Conseiller financier	Gestion de portefeuille, prospection, rendez-vous, objectifs commerciaux, administratifs	Activités financières et d'assurance <i>Autres intermédiations monétaires</i>
ALT	Conseiller bancaire	Prise d'appel entrant et sortant. Commercialisation des produits et service du domaine bancaire, assurance et crédit.	Activités financières et d'assurance <i>Autres intermédiations monétaires</i>
ALT	Chargé de clientèle	Conseil bancaire Accueil physique, téléphone, mail Rdv client, expertise prêt habitat	Activités financières et d'assurance <i>Autres intermédiations monétaires</i>
ALT	Conseiller clientèle bancaire	Commercialisation de produit bancaire, conseil auprès de la clientèle, accueil des clients.	Activités financières et d'assurance <i>Autres intermédiations monétaires</i>
FC/RE	Conseiller de clientèle	Conseils bancaires	Activités financières et d'assurance <i>Autres intermédiations monétaires</i>
ALT	Conseiller clientèle dans un centre de relation client	Gestionnaire des contrats santé en collectif (adhérents, professionnels santé, public large).	Activités financières et d'assurance <i>Activités des agents et courtiers d'assurances</i>
ALT	Assistant technico commerciale	Pour un gestionnaire de mutuelle, répondre aux demandes clients (mail, téléphone) Établir la mise en place des contrats	Activités financières et d'assurance <i>Activités des agents et courtiers d'assurances</i>

ALT	Conseiller clientèle	Conseiller bourse, assurance vie et crédit immobilier	Activités financières et d'assurance <i>Autres intermédiations monétaires</i>
ALT	Gestionnaire prévoyance	Indemnisation de dossiers en arrêt de travail	Activités financières et d'assurance <i>Activités des agents et courtiers d'assurances</i>

**Sans emploi et en recherche d'emploi au 1er décembre 2021 (n=2)**  
(pour les répondants sans formation complémentaire post-licence professionnelle)

En recherche d'emploi depuis
06/2021
12/2021

**Poursuite d'études post Licence Professionnelle (n=19)**

2019/2020 (n=17)			2020/2021 (n=18)			2021/2022 (n=3)		
Eff.	Intitulé de la formation <i>Établissement</i>	Résultat	Eff.	Intitulé de la formation <i>Établissement</i>	Résultat	Eff.	Intitulé de la formation <i>Établissement</i>	Résultat
n=1	MBA1 dirigeant d'entreprise - manager d'entreprise ou de centre de profit <i>Ecole de Management IFAG - Brest Open Campus (29)</i>	Obtenu	n=1	MBA2 dirigeant d'entreprise - manager d'entreprise ou de centre de profit <i>Ecole de Management IFAG - Brest Open Campus (29)</i> <b>En contrat d'apprentissage</b> <i>Chargé d'études en continu</i>	Obtenu	n=1	Mastère intelligence artificielle et management de l'IA <i>IA School Paris (75)</i> <b>En contrat d'apprentissage</b> <i>Product owner data</i>	En cours
n=1	Master Conseiller Patrimonial en Agence <i>Université de Bretagne Sud (56)</i>	En cours	n=1	Master Conseiller Patrimonial en Agence <i>Université de Bretagne Sud (56)</i> <b>En contrat d'apprentissage</b> <i>Conseiller commercial</i>	En cours	n=1	Master Conseiller Patrimonial en Agence <i>Université de Bretagne Sud (56)</i> <b>En contrat d'apprentissage</b> <i>Conseiller commercial</i>	En cours

2019/2020 (n=17)			2020/2021 (n=18)			2021/2022 (n=3)		
Eff.	Intitulé de la formation <i>Établissement</i>	Résultat	Eff.	Intitulé de la formation <i>Établissement</i>	Résultat	Eff.	Intitulé de la formation <i>Établissement</i>	Résultat
n=1	Master 1 Monnaie, Banque, Finance, Assurance <i>Université de Rennes 1 (35)</i>	Obtenu	n=1	Master 2 Monnaie, Banque, Finance, Assurance <i>Université de Rennes 1 (35)</i> <b>En contrat d'apprentissage</b> <i>Chargé de clientèle</i>	Obtenu	n=1	Mastère Manager en gestion de patrimoine financier <i>Skema Business School Paris (75)</i> <b>En contrat de professionnalisation</b> <i>Conseiller en gestion de patrimoine</i>	En cours
-	-	-	n=1	Bachelor Gestion et Finance <i>École de Commerce AFTEC Vannes (56)</i>	Obtenu	-	-	-
n=13	Master 1 Monnaie, Banque, Finance, Assurance parcours conseiller Patrimoine et Professionnels <i>Université de Bretagne Occidentale (29)</i>	Obtenu	n=13	Master 2 Monnaie, Banque, Finance, Assurance parcours conseiller Patrimoine et Professionnels <i>Université de Bretagne Occidentale (29)</i> <b>En contrat d'apprentissage</b> <i>Types de postes : Conseiller pro., conseiller patrimonial, Chargé de clientèle ...</i>	Obtenu	-	-	-
n=1	Bachelor en ressources humaines <i>École de Commerce AFTEC Vannes (56)</i>	Obtenu	-	-	-	-	-	-
-	-	-	n=1	Certificat de qualification professionnelle vendeur automobile <i>GNFA Groupement National de Formation Automobile (44)</i> <b>En contrat d'apprentissage</b> <i>Vendeur automobile confirmé en alternance</i>	Obtenu	-	-	-

Nombre diplômés : 73  
 Nombre de répondants : 49  
 Taux de réponse : 67,1%

### Caractéristiques des diplômés

	Eff.	%
<b>Sexe</b>		
Hommes	36	49,3
Femmes	37	50,7
<b>Nationalité</b>		
Française	72	98,6
Étrangère	1	1,4
<b>Série de baccalauréat</b>		
STMG/STG	40	54,8
ES	19	26
Bac pro tertiaire	7	9,5
S/D	4	5,5
Bac pro industriel	1	1,4
Bac pro agricole	1	1,4
STI	1	1,4
<b>Département du bac</b>		
Finistère	43	59
Bretagne (hors Finistère)	25	34,2
Autres départements français	5	6,8
<b>Régime d'inscription</b>		
Formation par alternance / Formation initiale (ALT/FI)	71	97,3
Formation continue/reprise d'études (FC/RE)	2	2,7
<b>Age à l'obtention de la Licence professionnelle</b>	<b>Médian</b>	<b>Moyenne</b>
	22 ans	22,8 ans

### Diplôme des répondants à l'entrée en Licence Professionnelle

**38 répondants ont obtenu un BTS** dont

- 8 Management des unités commerciales (MUC),
- 16 BTS Banque/ Assurance/ Finance,
- 5 BTS Négociations et relations client (NRC),
- 1 BTS assistant de gestion de PME/PMI,
- 1 BTS assistant manager,
- 1 BTS Commerce international,
- 1 Compatibilité et Gestion (CG),
- 1 BTS Technico-commercial
- 4 BTS non précisés

**1 répondant a obtenu deux BTS** : BTS Assistant manager + BTS Banque

**7 répondants ont obtenu un DUT** dont 5 DUT Techniques de Commercialisation (TC), 1 DUT Gestion des Entreprises et des Administrations (GEA), 1 DUT Gestion Logistique et Transport (GLT)

**1 répondant a obtenu un BTS** Qualité dans les industries alimentaires et les bio-industries et **une Licence professionnelle** Industries Alimentaires

**1 répondant a obtenu un DEUG** Administration Economique et Sociale

**1 répondant a validé une première année de Master Métiers de l'Education, de l'Enseignement et de la Formation (MEEF)**

☞ Consultez la liste des structures  
 qui recrutent les diplômés de cette Licence  
[www.univ-brest.fr/capavenir](http://www.univ-brest.fr/capavenir)  
 Rubrique « Observatoire »