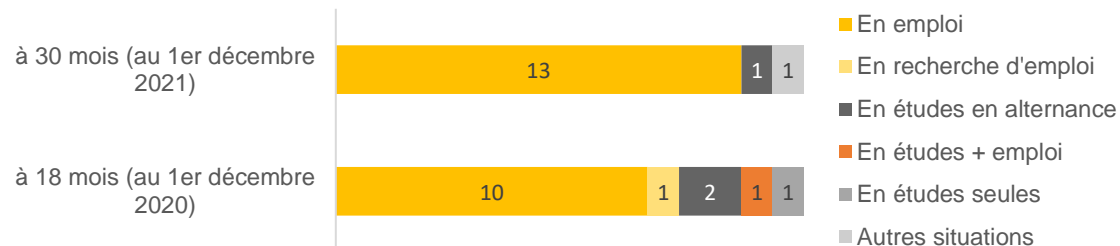


Situation au 1<sup>er</sup> décembre 2021 de la promotion 2019

**Nombre diplômés : 21**  
**Nombre de répondants : 15**  
**Taux de réponse : 71,4%**

Formation par alternance (ALT) : 19  
Validation des acquis de l'expérience (VAE) : 2

**Situations après la Licence Professionnelle**



**Indicateurs clés de l'insertion professionnelle**

**Taux d'insertion de la licence professionnelle**

Nombre de diplômés en emploi / nombre de diplômés en emploi + en recherche d'emploi

**Pour les répondants sans formation complémentaire post-licence professionnelle**

	Tous répondants	ALT	VAE
A 18 mois	100% (10/10)	100% (9/9)	100% (1/1)
A 30 mois	100% (10/10)	100% (9/9)	100% (1/1)

**Durée de recherche active du 1<sup>er</sup> emploi**

Pour les répondants issus de la formation par alternance **sans formation complémentaire post-licence professionnelle**

	Moyenne	Médiane	Minimum	Maximum
Durée de recherche active (en mois) (n=9)	0,3	0	0	1

**Mode d'obtention du 1<sup>er</sup> emploi** - Pour les répondants en formation par alternance sans formation complémentaire post-Licence Professionnelle

Modalités d'accès à l'emploi (n=)	ALT
Suite à l'alternance en Licence pro	4
Réponse à une annonce	3
Candidature spontanée	1
Via une agence d'intérim	1

**Taux de poursuite d'études après la licence professionnelle**

(Études après la licence professionnelle / nombre de répondants)

Tous répondants	ALT	VAE
33,3% (5/15)	30,8% (4/13)	50% (1/2)

## L'insertion professionnelle au 1<sup>er</sup> décembre 2021 (pour les répondants sans formation complémentaire post-licence professionnelle - n=10)

### Caractéristiques de l'emploi

	Eff.	%	ALT	VAE
<b>Type de contrat</b>				
CDI	9	90	9	
Chef d'entreprise	1	10		1
<b>Catégorie socio-professionnelle</b>				
Employé	5	50	5	
Profession intermédiaire	4	40	4	
Chef d'entreprise	1	10		1
<b>Type d'employeur</b>				
Entreprise privée	8	80	8	
Chef d'entreprise	1	10		1
Coopérative	1	10	1	
<b>Temps de travail</b>				
Temps complet	10	100	9	1
<b>Lieu de l'emploi</b>				
Finistère	6	60	6	
Bretagne (hors Finistère)	4	40	3	1
<b>Secteurs d'activité</b>				
Commerce, transports, hébergement, restauration	6	60	5	1
<i>Commerce de détail de parfumerie et de produits de beauté en magasins spécialisés</i>	1		1	
<i>Commerce de gros de bois et de matériaux de construction</i>	1			1
<i>Commerce de gros de fournitures et équipements industriels divers</i>	1		1	
<i>Commerce de voitures et de véhicules automobiles légers</i>	1		1	
<i>Supermarchés</i>	1		1	
<i>Transports maritimes et côtiers de passagers</i>	1		1	
Industries (manufacturières, extractives et autres)	2	20	2	
<i>Fabrication d'autres articles en papier ou en carton</i>	1		1	
<i>Fabrication de plats préparés</i>	1		1	
Activités financières et d'assurance	1	10		
<i>Autres intermédiations monétaires</i>	1		1	
Construction	1	10		
<i>Travaux d'installation électrique dans tous locaux</i>	1		1	

### Revenu net mensuel en euros (hors primes et 13<sup>ème</sup> mois)

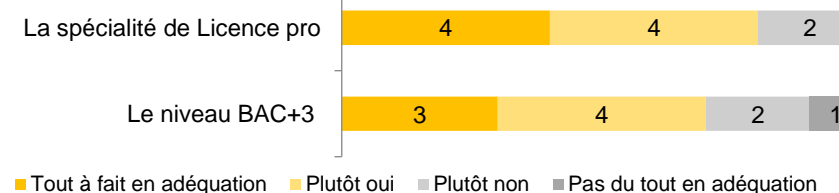
(Pour les répondants issus de la formation par alternance, en emploi en France, à temps plein – n=9)

	ALT
Médian	1640€
Moyen	1716,11€
Minimum	1500€
Maximum	2500€

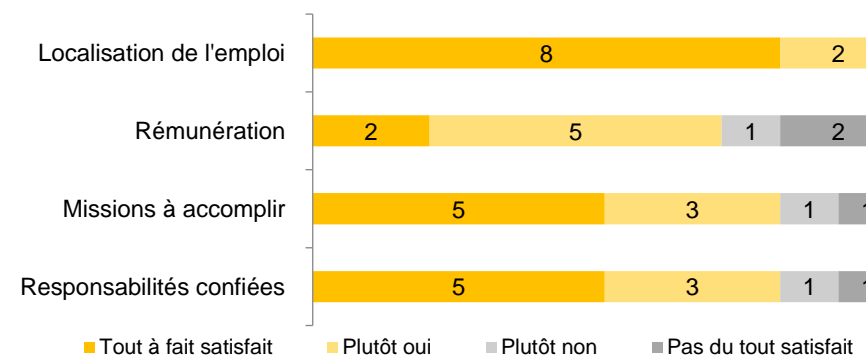
### Regards sur l'emploi

8 répondants occupent toujours leur 1<sup>er</sup> emploi, au 1<sup>er</sup>/12/2021.

Adéquation emploi – formation :



Appréciation portée sur les principaux aspects de l'emploi :



**Exemples d'emplois occupés au 1<sup>er</sup> décembre 2021 ou au 1<sup>er</sup> décembre 2020**  
 (pour les répondants sans formation complémentaire post-licence professionnelle)

Régime inscription	INTITULÉ DU POSTE	MISSIONS	SECTEUR D'ACTIVITÉ
ALT	Conseiller bancaire	Conseil client, prospection, vente, commercial	Activités financières et d'assurance <i>Autres intermédiations monétaires</i>
ALT	Assistant commercial	Assister les commerciaux dans les offres et demandes	Commerce, transports, hébergement et restauration <i>Commerce de gros (commerce interentreprises) de fournitures et équipements industriels divers</i>
ALT	Commercial	Développement commercial, suivi de clients, démarchage, devis sur mesure dans l'industrie	Industries (manufacturières, extractives et autres) <i>Fabrication d'autres articles en papier ou en carton</i>
ALT	Responsable adjoint de magasin	Gestion quotidienne d'un rayon,(commande, mise en rayon, promotion, mis en avant, choix produit ,...) Soutien du responsable magasin (planning, organisation, management)	Commerce, transports, hébergement et restauration <i>Supermarchés</i>
ALT	Assistant commerciale	-Gestion portefeuille client -Analyse commerciale -Gestion des documents et contrats commerciaux - Gestion des assortiments clients -Gestion des packaging MDD (suivi/création)	Industries (manufacturières, extractives et autres) <i>Fabrication de plats préparés</i>
VAE	Gérant	Gestion d'un point de vente	Commerce, transports, hébergement et restauration <i>Commerce de gros (commerce interentreprises) de bois et de matériaux de construction</i>

## Poursuite d'études post-Licence Professionnelle (n=5)

2019/2020 (n=3)			2020/2021 (n=4)			2021/2022 (n=1)		
Eff.	Intitulé de la formation Établissement	Résultat	Eff.	Intitulé de la formation Établissement	Résultat	Eff.	Intitulé de la formation Établissement	Résultat
-	-	-	n=1	MBA Manager de projet innovant <i>Open campus digital school (29)</i> <b>En contrat de professionnalisation</b> <i>Manager de projet innovant</i>	En cours	n=1	MBA Manager de projet innovant <i>Open campus digital school (29)</i> <b>En contrat de professionnalisation</b> <i>Manager de projet innovant</i>	En cours
-	-	-	n=1	MBA Marketing, Communication & Digital <i>Studi (34)</i> <b>En études + emploi</b> <i>Chargé de process et contrôle qualité</i>	Non précisé	-	-	-
n=1	MBA1 Management Commerce et Entrepreneuriat <i>École de Management MBway (35)</i>	Obtenu	n=1	MBA2 Management Commerce et Entrepreneuriat <i>École de Management MBway (35)</i> <b>En contrat de professionnalisation</b> <i>Assistant de direction régionale clients</i>	Obtenu	-	-	-
n=1	Mastère Management Commercial & Stratégie d'Entreprise <i>ECOFAC Business School (44)</i>	En cours	n=1	Mastère Management Commercial & Stratégie d'Entreprise <i>ECOFAC Business School (44)</i>	Obtenu	-	-	-
n=1	Diplôme non précisé <i>Ecole de commerce Rennes (35)</i>	Obtenu	-	-	-	-	-	-

Nombre diplômés : 21  
 Nombre de répondants : 15  
 Taux de réponse : 71,4%

### Caractéristiques des diplômés

	Eff.	%
<b>Sexe</b>		
Hommes	9	42,9
Femmes	12	57,1
<b>Nationalité</b>		
Française	21	100
<b>Série de baccalauréat</b>		
ES	5	23,8
STMG	5	23,8
Bac pro industriel	3	14,3
S	3	14,3
STAV	2	9,4
Bac pro tertiaire	1	4,8
DAEU A	1	4,8
L	1	4,8
<b>Département du bac</b>		
Finistère	13	61,9
Bretagne (hors Finistère)	6	28,6
Autres départements français	2	9,5
<b>Régime d'inscription</b>		
Formation par alternance (ALT)	19	90,5
Validation des acquis de l'expérience (VAE)	2	9,5
<b>Age à l'obtention de la Licence professionnelle</b>		
	<b>Médian</b>	<b>Moyenne</b>
	22 ans	23,6 ans

### Diplôme des répondants à l'entrée en Licence Professionnelle

**9 répondants ont obtenu un BTS** : 1 Assistant de gestion PME/PMI, 1 Assistant manager, 1 Assurance, 1 Esthétique Cosmétique Parfumerie option Management, 1 Fluide, énergies, domotique, 1 Management, 1 Négociation et relation clients (NRC), 1 Technico-commercial, 1 Tourisme

**1 répondant a obtenu un BTS et un diplôme d'Etat d'ambulancier**

**2 répondants ont obtenu un DUT** : 1 GEA et 1 Techniques de commercialisation

**2 répondants ont obtenu une Licence Générale** – 1 Licence de Maths et 1 Licence de LEA

☞ Consultez la liste des structures qui recrutent les diplômés de cette Licence

[www.univ-brest.fr/capavenir](http://www.univ-brest.fr/capavenir)

Rubrique « Observatoire »